

Giugno 2021 - sede Milano

TECHNICAL SALES ENGINEER & PRODUCT MARKETING - (Rif. 2106-TSEPM)

La posizione riporterà alla Direzione Generale

Il contributo atteso, in collaborazione con le strutture nazionali e internazionali coinvolte, sarà finalizzato alle seguenti attività:

- supporto tecnico commerciale al Customer Service, alle società del Gruppo e alla rete di distribuzione.
- Collaborazione alla gestione dei progetti/soluzione custom.
- Gestione segnalazioni, reclami e resi in collaborazione con il Customer Service.
- Supporto alle attività di formazione interne/esterne.
- Supporto alle attività di Marketing.
- Collaborazione alle attività di R&D.

Requisiti professionali attesi sono:

- esperienze tecniche e commerciali, acquisite nei settori industriali d'automazione e preferibilmente nel settore automazione pneumatica;
- abitudine ad operare per obiettivi attraverso la gestione di progetti, oltre a gestire relazioni con i più qualificati interlocutori del mercato;
- conoscenza fluente della lingua inglese, la conoscenza di un'altra lingua costituirà titolo preferenziale;
- massima disponibilità ed abitudine a spostamenti e trasferte;
- cultura universitaria in ambito ingegneristico;
- 3 / 5 anni di esperienza in ruoli analoghi presso realtà operanti in ambito automazione industriale;
- conoscenza delle strategie di Marketing;
- conoscenza dei principali strumenti informatici;
- spiccate attitudini comunicative e relazionali, orientamento a lavorare in team, alla customer satisfaction ed al problem solving.

L'inserimento rappresenta un'opportunità di sviluppo professionale per candidati motivati ad apportare il proprio contributo in un contesto dinamico e in forte crescita.

È richiesta autorizzazione al trattamento dei dati personali ai sensi del GDPR e D. Lgs. 196/03.
Pubblicazione ai sensi della Legge 903/77.

Direzione Risorse Umane

UNIVER S.p.A.
Via Eraclito, 31
20128 Milano

Invio curriculum a: risorse.umane@univer-group.com