

Febbraio 2019 - sede Milano

EXPORT SALES AREA MANAGER - (Rif. 1902-ESAM)

Riporterà al Direttore Vendite Estero.

Il contributo atteso, operando prevalentemente in trasferta all'estero, è fortemente orientato allo sviluppo nel mercato internazionale, in particolare nei Paesi emergenti e/o nel supporto delle Filiali e/o Distributori Esteri, dedicandosi alle seguenti attività:

- Ricerca, promozione e sviluppo di nuovi Clienti e Distributori Strategici Internazionali;
- Realizzazione di attività commerciali e di vendita;
- Monitoraggio della domanda del mercato estero, delle esigenze attuali e future dei Clienti verso la potenzialità dell'offerta aziendale.

Il ruolo richiede caratteristiche ed attitudini personali atte ad operare in team di vendita ed in contesti dinamici e flessibili.

I fattori ed i requisiti professionali richiesti sono:

- Esperienze tecniche e commerciali, acquisite nei settori industriali d'automazione e preferibilmente nel settore automazione pneumatica;
- Conoscenza mercato internazionale dei distributori di prodotti industriali;
- Abitudine ad operare per obiettivi;
- Familiarità all'uso di metodologie e tecniche professionali di account management;
- Conoscenza fluente della lingua Inglese, la conoscenza di un'altra lingua costituirà titolo preferenziale;
- Massima disponibilità ed abitudine a spostamenti e trasferte Worldwide, anche prolungate;
- Diploma o Laurea tecnica.

L'inserimento prevede concrete opportunità di sviluppo professionale.

E' richiesta autorizzazione al trattamento dei dati personali, D. Lgs. 196/03.

Pubblicazione ai sensi della Legge 903/77.

Direzione Risorse Umane

UNIVER S.p.A.

Via Eraclito, 31

20128 Milano

Invio curriculum a: risorse.umane@univer-group.com