

Novembre 2023 - sede Milano

EXPORT SALES AREA MANAGER - (Rif. 2311-ESAM)

La posizione riporterà al Sales Manager Pneumatic & Electric Automation.

Il contributo atteso, operando prevalentemente in trasferta all'estero, è fortemente orientato allo sviluppo del mercato internazionale, in particolare nei Paesi emergenti e/o nel supporto delle Filiali e/o Distributori Esteri, dedicandosi alle seguenti attività:

- ricerca, promozione e sviluppo di nuovi Clienti e Distributori Strategici Internazionali;
- realizzazione di attività commerciali e di vendita;
- monitoraggio della domanda del mercato estero, delle esigenze attuali e future dei Clienti verso la potenzialità dell'offerta aziendale.

Il ruolo richiede caratteristiche ed attitudini personali atte ad operare in team di vendita ed in contesti dinamici e flessibili.

I fattori ed i requisiti professionali attesi sono:

- esperienze tecniche e commerciali, acquisite nei settori industriali d'automazione e preferibilmente nel settore automazione pneumatica;
- conoscenza mercato internazionale dei distributori di prodotti industriali;
- abitudine ad operare per obiettivi;
- familiarità all'uso di metodologie e tecniche professionali di account management;
- conoscenza fluente della lingua inglese, la conoscenza di un'altra lingua costituirà titolo preferenziale;
- massima disponibilità e abitudine a spostamenti e trasferte Worldwide, anche prolungate;
- diploma o laurea tecnica.

L'inserimento previsto rappresenta un'opportunità di sviluppo professionale e di stimolo per candidature motivate ad apportare il proprio contributo in un contesto dinamico ed in una fase di forte promozione e sviluppo commerciale internazionale.

È richiesta autorizzazione al trattamento dei dati personali ai sensi del GDPR e D. Lgs. 196/03.
Pubblicazione ai sensi della Legge 903/77.

Direzione Risorse Umane

UNIVER S.p.A.
Via Eraclito, 31
20128 Milano

Invio curriculum a: risorse.umane@univer-group.com